



JOSE RAFAEL BATISTA ORTIZ

GERENTE DE AUDITORIA COMERCIAL Y TECNICA

Funciones Principales:

- Elaborar, coordinar y diseñar el plan anual de auditoria comercial y técnica, con la finalidad de apoyar el logro de los objetivos estratégicos, mediante el fortalecimiento de los controles establecidos por la empresa.
- Contribuir a la toma de decisiones oportuna en materia comercial y técnica, que impacten positivamente en los objetivos estratégicos de la empresa.
- Asesorar las áreas sobre la correcta aplicación de medidas, tendentes a optimizar los resultados de la empresa.
- Monitorear, evaluar y sugerir medidas de control preventivo y correctivo, tendentes a fortalecer el sistema de control interno de las áreas comercial y técnica, con el objetivo de mitigar riesgos.
- Sugerir acciones tendentes a mitigar la ocurrencia de hechos que impacten negativamente en los resultados institucionales.
- Promover mediante la emisión de informes, la cultura de rendición de cuentas en las áreas comercial y técnica de la empresa.
- Retroalimentar a las áreas de los hallazgos detectados en las intervenciones realizadas a los procesos comerciales y técnicos.

- Monitorear y dar seguimiento a la implementación de las recomendaciones emitidas en los informes de auditoría.
- Conducir al personal que lidera, hacia el máximo desempeño, basado en los objetivos estratégicos, planes operativos y normas establecidas, fomentando un clima laboral favorable, a fin de asegurar los resultados de éxito esperados por la empresa, el bienestar y la calidad de vida de sus colaboradores.
- Realizar otras funciones que se requieran para el logro de los objetivos, en coordinación con el supervisor inmediato.